製造機営業ツール提供

オフィス・キートス、導入事例集

【名古屋】オフィス・キートス（愛知県安城市、新開潤子社長）は、製造業向け装置・システムの導入事例制作サービス「導入事例マイスター」の提供を2日に始める。製造設備や関連システムを製造、販売するメーカーや商社に対し、販売促進ツールを制作、提供する。販売に成功した事例をオフィス・キートスが取材し「なぜこの製品が選ばれたのか」を重視して記事を作成。ウェブ記事や営業用チラシなどにする。

価格は1件当たり18万円（消費税抜き）から。年間20件の成約を目指す。

同社は製造業向けの会社案内やチラシ、展示会出展物などを制作する。新開社長が製造業での勤務歴があり、製造業向け専門ライターとして20年の実績があることを生かして差別化を図っている。

導入事例マイスターは、メーカーや商社が販売して客先に導入された装置などを新開社長が導入現場に行って取材。それらの顧客がどんな点で選んだか、利用しているかを聞き取ってコンテンツにする。実際の導入事例を言語化し、顧客視点で製品の価値を深堀りした営業ツールとして価値を付ける。

すでに導入した顧客であっても、顧客の社内の別拠点でも採用されることが見込める内容にする方針だ。

「導入事例マイスター」のサンプル

無断転載・複写禁止 ㈱日刊工業新聞社